

# Elinvoimaa



"Olen käynyt monien asiakkaiden kanssa todella syvällisiä keskusteluja, jopa syvällisempiä kuin ystävieni kanssa"

s. 4

Loimaan Lukko tunnetaan iloisesta ja avuliaasta asiakaspalvelustaan

s. 7



**Made in  
Loimaa**

## Made in Loimaa tuo esille loimaalaista osaamista ja yrityksiä

Loimaan kaupunki yhteistyössä Charmia Groupin, Hunajayhtymän, JMJPingin, Juupin, Kiekun, Korte Designin, Pemamekin, Robotmationin, Suomen Kasviöljykierrätyksen, Timberwisen ja Valloxin kanssa lanseeraa kesälle näkyvyys- ja tunnettuuskampanjan Made in Loimaa.

Tuomme esille loimaalaista osaamista, täällä valmistettuja huippulaatuisia tuotteita sekä tietysti itse yrityksiä ja Loimaata.

Luvassa on paikallisiinäkyvyyttä Turussa kaupunkibussien kyljessä toukokuun ajan, toukokuussa ja heinäkuussa kahden viikon ajan näyttään digimarkkinoinnissa Sanoman kanavilla sekä Ruudussa videolla ja elokuussa 7. päivä Made in Loimaa näkyy Helsingin Sanomien etusivulla.

Yritykset ovat tuottaneet omat videot, joissa tutustutaan niin yrityksiin kuin tuotteisiin ja osaamiseen eri valmistusprosessien kautta. Kaikki videot on ladattu sekä verkkosivuille että Made in Loimaa -Youtube-sivustolle.

Myös kaupunki teettää itselleen oman videon, jossa tuodaan esille Loimaata, sen mahdollisuuksia sekä esitellään mukana olevat yritykset. Videolla esitellään myös Loimaan luontoa, nähtävyyksiä ja elämää.

**Bongaa sinäkin Made in Loimaa!**

**madeinloimaa.fi**  
**youtube.com/@madeinloimaa**

## PÄÄKIRJOITUS

# Loimaa kaupan ja palvelujen keskuksena

Loimaan asema monipuolisena alueellisena kaupan ja palvelun keskuksena pohjautuu paikallisiin yrityksiin ja yhteisöihin. Yritysten alihankintaketjut, erikoisliikkeet, paikalliset kahvila- ja ravintolapalvelut sekä viihde- ja kulttuuripalvelut ovat tärkeä osa palvelujemme kirjoa.



Kaupan ja palvelujen muutos jatkuu. Kilpailu asiakkaista on myös alueiden välistä sekä kilpailua lähipalvelujen ja verkkopalvelujen välillä. Laaja kauppa- ja palvelutarjonta ei ole itsestäänselvyys. Kaupunkikeskustan kaupalliset palvelut keskittyivät hypermarkettien myötä 10 vuotta sitten 9-tien varteen. Ajantasaisella kaavoituksella voimme jatkossakin pysyä mukana myös kaupan ja yritysten muutostarpeissa.

Kaupunkikeskusta ja torialue ovat tärkeä osa Loimaata. Nykyisellä paikallaan tori on ensi vuonna palvellut asiakkaitaan jo 100 vuotta. Tori- ja kaupunkikeskustan tuoreimmat ideasuunnitelmat olivat esillä valtuuston seminaarissa huhtikuussa ja niiden valmistelu ja osallistaminen etenee kevään aikana. Tavoitteena on löytää uusia keinoja myös ydinkeskustan elin- ja vetovoimaan.

Onko tori keskellä kaupunkia vielä 2020-luvulla tärkeä vetovoimatekijä asukkaille ja alueen yrityksille? Millä toimenpiteillä voimme vastata ja vaikuttaa siihen, että palvelumme ovat asukkaitamme ja asiakkaittemme muuttuvien tarpeiden mukaisia? On tärkeää, että asukkaiden lisäksi yrittäjähdistykset, Kauppala-yhdistys sekä kylien ja taajamien toimijat ovat jatkossakin mukana pohtimassa kaupan ja palvelujen muutoksen alueellisia vaikutuksia ja tarvittavia toimenpiteitä.

Kaupungin tehtävänä on edistää asukkaidemme hyvinvointia sekä luoda edellytyksiä paikalliselle elinkeino- ja yritystoiminnalle. Menestyäksemme tarvitsemme yritystoimintaa, ammattitaitoisia osajia, uusia ideoita ja vahvaa yhteistä tahtoa sekä myönteistä tulevaisuuteen tähtävästä ilmapiiriä. Näin vahvistamme elinkeinorakennettamme, tuemme yritystemme toimintaedellytyksiä ja edistämme samalla asukkaittemme hyvinvointia.

**Jari Rantala**  
kaupunginjohtaja

**Elinvoimaa on lehti Loimaan kaupungin yritys-elämästä.**

**Julkaisija:** Loimaan kaupunki

**Toimitus:** Paula Avellán, Heidi Cavén, Jenni Laaksonen, Merikerttu Mutala-Akparibo, Maija Paloposki, Katriina Reijonen

**Taitto:** Etusivupaja, Loimaa

**Painopaikka:** Painotalo Painola – 2024

 **LOIMAA**



Yllättävän paljon on ihmisiä, jotka ensisijaisesti tulevat suutariin ja sitten jäävät Loimaalla asioimaan muutenkin."

René Salvisberg pitää suutariliikkeensä sijaintia Loimaan Prisman yhteydessä ihanteellisena, sillä siellä on paljon luonnollista läpikulkua

Teksti ja kuvat: Maija Paloposki

# Hyvin tehty työ on paras mainos

## Suutarille tuodaan korjattavaksi melkein mitä vain

**Y**leinen harhakäsitys on, että suutari korjaa ainoastaan kenkiä: Tänne tuodaan lähes kaikkea maan ja taivaan väliltä. Laukut, kassit, harrastusvälineet, vaatteet, kävelykepit, invalidien tukivälineet, jopa rintaliivejä, kattiloita ja täytettyjä eläimiä on vuosien saatossa tullut korjattua, yrittäjä René Salvisberg Loimaan Suutarista kertoo.

Korjausten lisäksi häntä työllistävät etenkin avainpalvelu, kylttien ja opasteiden kaiverrukset ja esimerkiksi luisimien teroitukset talvisin.

– Eräs suosituista palveluista on jalkineiden venytyspalvelu, jossa kengät viettävät vuorokauden tai pari venytuskoneessa ja istuvat tämän jälkeen todennäköisesti mukavammin jalkaan.

Salvisberg huomauttaa, että aina korjauttaminen ei ole järkevää: joskus se ei kannata taloudellisesti, lähtölaatu voi olla heikko tai korjaustarve liian iso. Salvisberg tekeekin mielellään maksuttoman korjausarvion, jota saa jäädä rauhassa pohtimaan.

– Ammattilaisena minulla ei ole mitään intressiä lähteä tekemään työtä, jonka lopputuloksen laatu ei vastaa standardeja. Asiakkaan etu ja minun etuni kulkevat käsi kädessä. Palvelulle parasta mainosta on hyvin tehty työ, jossa hinta ja laatu kohtaavat.

Toisaalta harhaa on myös käsitys,

ettei esimerkiksi halpiskenkä pysty tai kannata korjata. Joskus niinkin, mutta melko usein voi pienehköllä työllä saada istuviin kenkiin jopa vuosien jatkoajan. Tällöin välttyy myös uusien jalkineiden etsimiseltä, mitä varsinkin ikäihmiset arvostavat.

**LOIMAAN SUUTARISSA** käy asiakkaita oman talousalueen lisäksi esimerkiksi Forssasta, Säkylässä, Huittisista, Koskelta ja Somerolta.

– Myös Ysitietä Tampereen ja Turun väliä ajavia poikkeaa, kun esimerkiksi kesälomamatkalaiset saattavat autossa googletella suutaria ja pysähtyvät sitten teettämään pikakorjauksen sandaaliin. Odotellessa he käyvät kaupassa, kahvilla tai piipahtavat vaikka kukkakaupassa.

Salvisberg halusi perustaa liikkeen juuri Loimaalle, sillä hän piti hyvien liikenneyhteyksien varrella sijaitsevaa paikkakuntaa vireänä ja oli myös kuulut, että siellä olisi tarvetta suutaripalveluille.

– Tiesin, että pikkukaupungissa niin hyvä kuin huono maine leviävät välittömästi. Tuon riskin halusin ottaa, kos-

**Perinteisten suutarin töiden lisäksi René Salvisberg tekee kaikenlaisia korjauksia sekä esimerkiksi kylttejä, opasteita ja avaimia.**

ka yrittäjänä henkilökohtainen lähestymistapa antaa niin paljon enemmän.

Salvisberg kehuukin, että työskentely Loimaalla on mutkatonta: seudulla on paljon osaamista, monipuolista liiketoimintaa ja kannustava henki yrittäjien kesken.

– Suutarissa käydään matalalla kynnyksellä kyselemässä mitä moninai-  
simmissa asioissa ja on paljon asioita, joihin oma konekanta tai palvelu ei jostain syystä taivu. Silloin on hienoa, kun saa autettua tyytyväisen asiakkaan eteenpäin seuraavaan paikkaan.



# Luonnollisuus on pääasia

Vesikoski-talossa ei ole koskaan täysin hiljaista. Pienet rapinat ja kolinat ovat osa talon tunnelmaa, ja yksi syy siihen, miksi Susa Niskala ihastui heti ensikäynnillä Vesikoski-talosta vapautuvaan liiketilaan.

**S**usa Niskalasta tuntui luontevalta perustaa ekokampaamo entisiin nahkatehtaan tiloihin. Vanhan rakennuksen kunnostaminen liike- ja harrastustiloiksi sointuu hyvin yhteen koulutetun ekokampaajan ideologian kanssa.

Susan Luomus on tarjonnut viiden vuoden ajan asiakkaille pysähtymisen ja rentoutumisen hetkiä. Asiakkaiden ikähaarukka on laaja, ja käsittelyssä viihtyvät niin miehet kuin naiset.

– Olen käynyt monien asiakkaiden kanssa todella syvällisiä keskusteluja, jopa syvällisempiä kuin ystäväni kanssa. Kun asiakas istuu kolme tuntia edessäni, niin tuleehan siinä keskusteltua, mutta jos asiakas haluaa, että ollaan hiljaa, niin sitten totta kai ollaan.

Niskala palvelee aina vain yhtä asiakasta kerrallaan. Susan Luomus tarjoaa muun muassa energialeikkauksia, kasvivärjäyksiä ja intialaista päinhierontaa.

– Tekninen kädentaito on osaamisen yksi osa, mutta asiakaspalvelu ja läsnäolo ovat myös vahvuksiani.

Tuotepuolellakin korostuu eettisyys. Meikit, korut ja hiustenhoitotuotteet ovat Niskalan testaamia ja hyväksi havaitsemia.

Arjen kemikaalikuormaa kannattaa jokaisen pohdita ihan vakavissaan, Niskala uskoo. Kestäviin kulu- ja kauneudenhoitotottumuksiin on onneksi herätetty jo melko laajasti, ja siitä kielii Niskalan mukaan esimerkiksi se, miten hyvin asiakkaat ovat löytäneet ekokampaamopalvelut.

**NISKALA ON** saanut kannustusta yrittäjyyteen lapsuudenkodistaan. Myös puolisoaan Niskala kiittelee: aviomiehellä on tapana ruokkia intoa ja patistaa visioimaan liiketoimintaa tulevaisuuteen.

Nyt yksi visioista on konkretisoitunut osaksi palettia. Susa Niskala avasi vastikään verkkokaupan, jonka kautta asiakkaat voivat hankkia luonnonkosmetiikka- ja hiustenhoitotuotteita silloinkin, kun Niskala hoitaa kesän korvalla syntyvää kuopustaan kotona.

Perhe-elämän ja yrittäjyyden yhdistäminen on sujunut Niskalan mielestä hyvin. Paljon on kiinni omasta asenteesta, oikeastaan ihan kaikessa yrittämiseen liittyvässä.

– Totta kai ulkoiset asiat vaikuttavat, mutta jos luovuttaa helposti, se ruokkii itse itseään. Joskus on ollut hiljaisempia aikoja, mutta missään vaiheessa ei ole ollut sellaista oloa, että hanskat tiskiini ja luukut kiinni. Jaksan ajatella positiivisesti, mutta realistisesti.

**Susa Niskala avasi keväällä verkkokaupan, jonka kautta hän myy luonnonkosmetiikkaa ja hiustenhoitotuotteita.**



“  
Aina  
on hyvä  
kehittää  
jotain  
uutta.”



## Susa Niskala

- 30-vuotias.
- Asuu Loimaalla, syntynyt Maskussa.
- Koulutettu ekokampaaja ja parturi-kampaaja.
- Perusti toiminimen vuonna 2013.
- Avasi ekokampaamon vuonna 2019.
- Yritys Susan Luomus sijaitsee Vesikoski-talolla.
- Myy luonnonkosmetiikkaa ja hiustenhoitotuotteita verkkokaupassa, joka perustettu keväällä 2024.

Vuosikymmenten kokemuksella yrittäjä Veli Reunanen ja tytär Marika tuntevat olevansa oikealla alalla - lähellä ihmisiä, auttamassa surun hetkellä.



**Teksti ja kuvat:** Jenni Laaksonen

## Surussa itsessään on tarpeeksi kannettavaa – hautaustoimisto omaisten tukena

Loimaan Hautaustoimistossa tunnelma on rauhallinen ja hiljainen. Arkut ja urnat koristavat tiloja, jotka niin monelle merkitsevät suunnatonta ikävää ja surua. Loimaan Hautaustoimisto on perustettu jo vuonna 1939, joten se on saanut olla tukena poismenneiden omaisille ja läheisille jo 85 vuotta.

Yrittäjä **Veli Reunanen** on jatkanut Kalle ja Helli Haapasen perustamaa hautaustoimistoa jo vuodesta 1968 alkaen. Tytär Marika Reunanen on ollut yrityksen toiminnassa mukana myös lähes 30 vuotta.

Hautaustoimistoalalla on tapahtunut jonkin verran muutoksia vuosikymmenten varrella. Suurin muutos on hautajaisten järjestelyssä, sillä vieraiden määrä on laskenut merkittävästi siitä, mitä se on ollut ennen. Hautajaiset olivat iso, koko kylän tapahtuma, kun nykyään on tyyppillisestä, että muistotilaisuuteen kutsutaan vain lähisuku ja ystävät. Toinen muutos on alalle saapuneet täysin internetissä toimivat hautaustoimistot, joiden palvelumalli on erilai-

nen. Loimaan Hautaustoimistossakin moni asia hoituu nykyään helposti ja nopeasti sähköpostilla, tarvittaessa kokonaan.

**MARIKA REUNANEN** kertoo, että heillä asiakas saa aina henkilökohtaista ja kokonaisvaltaista palvelua.

- Surussa on jo tarpeeksi kannettavaa, Marika toteaa ja tämä kantaa heidän omaan palvelumalliinsa asti. Omaisten puolesta pyritään hoitamaan niin paljon asioita kuin tarpeen on. Marika suosittelee, että ensimmäinen taho, minne otetaan yhteyttä omaisen poismentyä, on hautaustoimisto. He osaavat neuvoa, mitä asioita on hoidettava ja mikä on tarpeen ja millaisella aikataululla.

Loimaan Hautaustoimistolla on pitkät perinteet Loimaalla ja sen myötä kattava yhteistyöverkosto eri toimialojen kanssa Loimaalla ja lähikunnissa. Hautaustoimisto voi omaisten puolesta välittää eteenpäin mm. seurakunnan asiat sekä kukkiin, pitopalveluun, hautakiviin ja kuolinilmoituksiin liittyvät tehtävät.

Hinnoittelumalli on tehty selkeäksi ja kaikki hautaustoimiston palvelut kuuluvatkin arkun hintaan.

**JO PITKISTÄ** perinteistä voi päätellä, että Reunaset kokevat olevansa oikealla alalla. Lähellä ihmisiä, tukena vaikeissa hetkissä. Työn merkittävyys syntyy erityisesti siitä, että saa auttaa omaisia surun keskellä. Tärkeä arvo heille on myös se, että vainajaa pitää aina kunnioittaa.

Hautaustoimistossa ovat käyneet tutustumassa myös mm. saattohoito-opiskelijat, kotipalvelun väki ja rippikoululaiset. Tervetulleita ovat kaikki, joilla on asian tiimoilta mieltä askarruttavia kysymyksiä, Marika toteaa. Hän auttaa ja kertoo mielellään hautausasioista.

Alalla tärkeää on ihmisten kohtaaminen. Surun käsittely on henkilökohtaista ja meille kaikille omanlaistaan. Hautaustoimistossa kohtaamiset voivat olla hyvinkin erilaisia. Jokaisen suru on arvokas ja tärkeä ja sitä on syytä kunnioittaa ja ymmärtää.

Perinteikäs Loimaan Lukko oy on palvellut 45 vuotta

# Lukitus- tarve on aina ajankohtainen



Erkki Kettunen on ollut osakkaana Loimaan Lukossa alusta alkaen eli vuodesta 1979.

Teksti ja kuvat: Maija Paloposki

**O**nneksi ihmiset edelleen kadottavat avaimiaan, yrittäjä **Erkki Kettunen** Loimaan Lukosta sanoo ja nauraa.

Lisäavainten teettäminen onkin selkeä ykkössyy ottaa yhteyttä lukkoliikkeeseen, oli kyse sitten koti- tai autonavaimista. Alan liikkeessä riittää töitä kaikenlaiseen muuhunkin lukitukseen liittyvään: asennuksiin, sarjoituksiin ja uusimisiin.

– Lukitustarve on ympärivuotinen, siinä ollaan tultu huolellisemmaksi. Melkein jos menee talon taakse, täytyy etuovi pitää lukossa, Kettunen sanoo.

Hän ja tyttärensä **Taina Suvila** muistelevat kauhulla aikaa, jolloin lukon virkaa toimitti ovelle isketty luuta.

– Apua, ei kai sellaista ole enää kenelläkään, he sanovat ja kertovat huomanneensa, että yhä useampi varsinkin nuoremmassa sukupolvessa panostaa turvallisuustuotteisiin, sillä kameravalvonta, turvalukko ja varmuusketjut menevät hyvin kaupaksi.

Loimaan Lukon palveluihin kuuluu myös sammutinhuolto eli niiden myynti, huolto ja vuosittaiset tarkastukset. Myynnissä on esimerkiksi sälekaihtimia asennuksineen, ja päivystyksenomaisesti saa lukkosepän töitä sekä lasituspalveluja, kuten korjauksia ja vaihtoja.

Yrityksen toiminta-alueena on oman seutukunnan lisäksi lähikunnat, mutta valtakunnallisen lukkopalvelun kautta työpyyntöjä voi tulla vaikka Turkuun tai pääkaupunkiseudulle.

**TÄNÄ VUONNA** 45 vuotta täyttävän Loimaan Lukon perusti aikoinaan kuusi osakasta, joista edelleen mukana on Erkki Kettunen. Toisena osakkaana on nykyisin Juha Koivula.

Kaikkiaan yritys työllistää kuusi henkilöä, sillä vahvuuteen kuuluvat myös Markku Aalto, Tuomas Kettunen (Erkin poika) ja Sanna Peltonen.

Erkki Kettunen sanoo alan muuttuneen vuosikymmenien aikana suuresti: Entisaikaan työt tuotiin liikkeeseen, tänä päivänä mennään koteihin. Välineet ja työkalut ovat parantuneet, mutta toisaalta digitalisaatio on ottanut lukkoalallakin valtaa.

– Ennen kaikki oli mekaanista, nykyään sähkö on siinä rinnalla ja lisääntyy pikkuhiljaa. Edelleen 99-prosenttisesti luotetaan perinteiseen lukkoon, sillä se on yksinkertainen, Kettunen sanoo.

Loimaan Lukko tunnetaan iloisesta ja avuliaasta asiakaspalvelustaan, jonka tavoitteena on sanoa mahdollisimman vähän ”ei”. Suvilan mielestä työn parasta antia onkin se, kun saa asiakkaan hyvälle tuulelle.

– Jos meiltä ei saa jotain, pyrimme aina neuvomaan seuraavaan paikkaan ja mieluiten tähän Loimaalle, vaikka ostos olisi pienikin. Mekin koetamme saada ihmiset ostamaan omasta kunnasta.



## Vesa Nuutinen

- Asuu perheineen Alastarolla.
- Aloitti nuohoojana vuonna 2015.
- Suorittanut nuohousalan ammattitutkinnon ja LVI-alan perustutkinnon.
- Perusti Alastaron Nuohouspalvelun v. 2019.
- Toimialue Loimaa ja Punkalaidun.

Teksti ja kuvat: Katriina Reijonen

# Paloturvallisuuden näköalapaikalla

Nuohouksen voi tilata milloin vain, kunhan sen tekee vuosittain tai kesämökeillä kolmen vuoden välein. Laki takaa sen, että töitä riittää.

**A**lastaron Nuohouspalvelun yrittäjä Vesa Nuutinen tietää, että ilmojen kylmettyä puhelin alkaa piristä.

– Syksyllä nuohousajat venyvät kuukauden päähän, mutta keväällä ajan saisi nopeasti, Nuutinen vinkkaa.

Tosiaan, nykyisellä systeemillä nuohous pitää itse muistaa tilata. Piirinuohousjärjestelmä purettiin viisi vuotta sitten.

Uudistus ratkaisi sen, että Nuutinen päätyi palkkatyöläisestä elinkeinonharjoittajaksi. Asiakkaita on riittänyt mukavasti, eikä hyyppy yrittäjäksi ole tuntunut pelottavalta.

– Sitten se on vain itsestä kiinni, miten työt hoitaa. Nuohouksessa tärkeää on siisteys ja täsmällisyys. Asiakas ei montaa kertaa katsele sellaista, jos nuohousta siirretään.

**AMMATTITAITOINEN NUOHOAJA** ei vain varmista hormin puhtautta, vaan kiinnittää huomion siihen, jos sattuu pahin ja syttyy tulipalo. Onko alkusammutuskalusto ajan tasalla? Onko palovaroitimet tarkastettu? Miten tuhkia säilytetään, entä millainen on palokuorma?

Monet arkiset asiat voivat osoittautua paloturvallisuusriskeiksi. Polttopuita ei esimerkiksi kannata säilyttää rakennuksen seinustalla. Jos puut syttyvät palamaan, pian ei ole seinäkään.

Asukkaiden turvallisuuden lisäksi Nuutisen täytyy pitää huolta itsestään. Esimerkiksi

kattotikkaat ovat huonosti kiinnitettynä vaaralliset, ja lumen peittämille tikkaille menoa on aina puntaroitava tarkkaan.

– Eihän niitä tikkaita sillä tavalla tule katseltua, jos ei itse käy katolla.

**YRITTÄJYYDESSÄ KUTEN** myös nuohouksessa on omat riskinsä, mutta Nuutisen kohdalle ei ole osunut suurempia vastoinkäymisiä. Pikemminkin päinvastoin. Lähiseudulla on rattoisaa ajella, ihmisten kanssa hauska jutella ja viikot vierivät nopeasti.

– Samoja taloja kun kiertää, niin tuntuu, että ei siinä ole vuottakaan välissä.

Nuohooja otetaan pääsääntöisesti hyvin vastaan.

– En ole nuohonnut isommissa kaupungeissa, mutta luulen, että siellä aikatauluttaminen on hankalampaa. Täällä jos asukas ei itse ole kotona, niin naapuri tai tuttu voi tulla avaamaan oven.

Nuutinen on keskittynyt pientalojen nuohoukseen. Muut kuten ilmanvaihtokanavien putsaukset hän on ohjannut kollegoille.

– Tämä on siitä harvinainen ammatti, että muuttaa mihin vain, niin aina on työpaikka. Työt eivät lopu koskaan tai siirry Kiinaan.



**” Yrittäjäksi ryhtyminen ei ole niin pelottavaa kuin moni voi luulla.”**

Vesa Nuutinen, yrittäjä  
Alastaron Nuohouspaalelu



Koordinaattori  
Merikerttu  
Mutala-  
Akparibo  
jatkaa,  
vahvistaa  
ja kehittää  
Loimaan  
Kauppalan  
toimintaa.

## Loimaan Kauppalan toiminnan uudet tuulet

Loimaan kauppa ja palvelut ry, tutummin Loimaan Kauppala, sai alkunsa 12 vuotta sitten. Yhdistys perustettiin ajamaan Loimaan talousalueen kaupan ja palvelun alan näkyvyyttä, markkinointia ja elinvoimaisuutta. Sillä on toista sataa jäsentä ja mukaan voi liittyä mikä tahansa yritys.

Loimaan Kauppala ja Loimaan kaupunki löysivät synergiaa toimissaan ja lopputulemana syntyi yhteistyösopimus, jossa kaupunki tukee Kauppalaa tekemään Loimaan kaupan ja palvelujen alaa näkyvämmäksi ja houkuttelevammaksi. Kauppalan saama lisäresurssi edesauttaa Loimaan aktiivintia ja vetovoimaisuutta, mikä on myös kaupungin tavoite.

Yhteistyösopimuksen mukaisesti Kauppala vastaa tästedes myös perinteisistä toripäivistä, torin tiedusteluista sekä varauksista. Se kehittää torin toimintaa monipuolisemmaksi, myyjä ja asiakkaita paremmin tavoittavaksi sekä aikaansa seuraavaksi. Torin hyvinvointi on Loimaan hyvinvoinnin etu.

Tärkeä osa sopimusta on osa-aikainen työntekijä, koordinaattori. Koordinaattori jatkaa, vahvistaa ja kehittää Kauppalan työtä. Koordinaattori hoitaa niin toimistoa, torin maailmaa kuin yhteistyösuhteita ja jäsenasioitakin. Hän innovoi uusia aloitteita erityisesti elinkeinoelämän näkökulmasta ja sen kenttää kuunnellen. Työhön valittiin paikallinen Merikerttu Mutala-Akparibo, jolle tuttuja ovat niin yritys -kuin kulttuurimaailmakin.

Kauppala korostaa, että se haluaa toimia monenlaisten aktiivisten tahojen yhdistäjänä ja luoda uutta. Parhaassa tapauksessa toimintamme on kuin sulatusuuni, jossa voidaan yhdessä eri tahojen kanssa muotoutua uudeksi, näyttävämmäksi kokonaisuudeksi.

Tutustu: [loimaankauppala.fi](https://loimaankauppala.fi)

Pitkien työpäivien vastapainoksi Jukka ja Henna Anttila käyvät metsälenkeillä ja sähköpyöräilemässä.



# Yrittäessä yhteen kasvaneet



## Stamo Ay

- Aloitti toimintansa tammikuussa 2009.
- Yrittäjinä Jukka ja Henna Anttila.
- Tarjoaa maatalouden aputyövoimaa ja urakointia.
- Aputoiminimi Varsinais-Suomen lemmikkituhkaus.
- Lemmikkituhkausta vuodesta 2012.
- Liiketoiminta alkoi turvetuotannosta.

**Henna Anttila ottaa vastaan Varsinais-Suomen lemmikkituhkauksen asiakkaat. Hänen mukaansa ihmiset ovat surun kohdatessa aidoimmillaan.**

**Teksti ja kuvat:** Katriina Reijonen

# Varsinais-Suomen lemmikkituhkauksen ja Stamon yhtiöpalaverit pidetään metsässä tai iltalenkillä.

**Y**htiökumppanukset **Jukka** ja **Henna Anttila** asuvat, yrittävät ja viettävät vapaa-aikaansa kimpassa. Heille yhteisen yrityksen pyörittäminen sopii, vaikka pariskuntana puurtaessa yhteentörmäyksiltä ei voikaan aina välttyä.

– Yritys on yhteinen, samoin päämäärä, mutta kummallakin on osat osa-alueensa, Henna Anttila valottaa.

– Hennalta työnjako on luonnistunut ehkä helpommin. Minulta se on vaatinut enemmän. On pitänyt opetella, että kaikki eivät toimi samalla tavalla kuin minä, Jukka Anttila pohtii.

Jukalle on tärkeää, että työt etenevät johdonmukaisesti ja tehokkaasti. Kokonaiskuvan hyvin hahmottavalle ja esteettistä silmää omaavalle Hennalle taas on ensiarvoisen tärkeää, että asiakas kokee tullessa kohdatuksi.

Molempien taidoille on käyttöä, sillä päätoiminimi Stamon ja sen aputoiminimen Varsinais-Suomen lemmikkituhkauksen pyörittäminen vaatii lukuisten osa-alueiden hallitsemista.

**PARISKUNTA PÄÄTYI** Virttaalle viitisentoista vuotta sitten yrityskauppojen myötä. Omistajanvaihdoksessa he saivat käsiinsä turvetuotantofirman, jonka nimissä Anttilat toimittivat lähes 10 vuotta kuiviketta hevosiloille. Ympäristösäädösten uudistamisen vuoksi turvebisnes alkoi tuntua auringonlaskun alalta, ja yrittäjien oli aika luoda nahkansa.

Jukka Anttila löysi markkinaraon maataloudesta. Läheisellä tilalla tarvittiin apukäsiä, ja tekniikasta sekä ongelmanratkaisusta kiinnostunut rakennusmies päätti tarjoutua avuksi. Töitä on riittänyt lähiseudun tiloilla.

**Jukka Anttila auttaa maatalousalan töissä lähiseudun tiloilla. Hän on tekniikasta kiinnostus yleismies, joka nauttii hyvällä porukalla työskentelystä.**

Henna Anttila puolestaan on ollut lapsesta asti eläinrakas. Oman koiran ikääntyminen sytytti ajatuksen tuhkauspäalvelusta. Vuonna 2012 aloittaneen Varsinais-Suomen lemmikkituhkauksen ensimmäinen tuhkattava oli perheen rakas Muusa-koira.

Tällä hetkellä tuhkauksia on reilu tuhat vuodessa. Määrään he ovat ihan tyytyväisiä.

– Aina sanotaan, että yrittäjä ei saa olla ikinä tyytyväinen. Olen usein miettinyt, miksei saisi olla, Jukka Anttila ihmettelee.

**LÄHITULEVAISUUDESSA** Anttilat aikovat investoida uuteen tuhkauslaitteistoon, jonka myötä tuhkauskapasiteetti kyllä kasvaa, mutta ennen kaikkea työergonomia paranee. Jaksamisesta on tärkeää huolehtia, sillä päivät venyvät toisinaan pitkiksi.

Työlle täytyy saada myös vastapainoa. Anttilat jakavat rakkauten luontoa kohtaan, ja lisäksi kummallakin on omat harrastuksensa: Henna ratsastaa ja tekee taidetta, Jukka moottoripyöräilee.

– Jos lähdemme yhdessä syömään, niin herkästi sitä tulee puhuttua työasioita. Mutta yrittäjyys onkin elämäntapa, Anttilat hymyilevät.



# Vauhtia, kestävyyttä, voimaa



Jaana Tiilikka toimii myös personal trainerina. Häneltä kysellään paljon voimatreeniä, mutta tarvittaessa asiakkaan kanssa mennään vaikka kuntosalille.



## SisuBoxin Jaana Tiilikka ohjaa kohti parempaa kuntoa

**N**osteessa oleva toiminnallinen harjoittelu sopii hektiseenkin arkeen: isoilla liikeradoilla treenataan koko kroppaa yhdistettynä lihaskunto- ja kestävyys harjoitteluun.

Treenisalilla ei olekaan perinteisiä kuntosalilaitteita, vaan välineinä käytetään esimerkiksi laatikoita, kahvakuulia, levytankoja, kelkkaa sekä köysiä ja renkaita oman kehon painoa unohtamatta. Sykettä nostetaan myös pyörällä ja soutu- ja hiihtolaitteilla.

Loimaalla toiminnallisen harjoittelun valmennusta viikkotunnein ja aloituspaketein tarjoaa Sisuboxin yrittäjä **Jaana Tiilikka**.

– Uskon, että laji on tullut jäädäkseen.

Toiminnallinen harjoittelu sopii Tiilikan mukaan kaikille, sillä liikkeet tehdään oman tahdin ja jaksamisen mukaan. Hän kehottaakin unohtamaan somen antaman kuvan, jossa mennään sata lasissa.

– Tehtäväni valmentajana on kertoa, miten saman harjoituksen voi tehdä, oli minkä kuntosalan tahansa. Jollei saa leuanvetoa, voi tehdä rengassoutua.

Tunnit ovat osoittautuneet suosituiksi, sillä ne ovat täyttyneet melkein heti, samoin lasten ja miesten ryhmiin on riittänyt harrastajia. Sisuboxissa käy Loimaan lisäksi väkeä esimerkiksi Kyröstä, Ypäjäältä, Jokioisilta ja Urjalasta. Lajiin sopivia saleja ei lähiseudulla ole.

**SISUBOXIN PALVELUIHIN** kuuluu myös personal trainer -valmennusta niin yksilöllisesti kuin pienryhmissä. Tiilikka kannustaa ottamaan yhteyttä ammattilaiseen, jos vaikka kehitys junnaa tai epävarmuus iskee.

– Yksin ei kannata lähteä rikkomaan paikkoja. Monesti aluksi lähdetään liikkeelle liian lujaa, jolloin tarvitaan valmentajaa toppuuttelemaan.

Jaana Tiilikka on koulutettu personal trainer ja urheiluhieroja. Lisäksi hän on käynyt toiminnallisen harjoittelun valmennuskurssin ja on painonnosto-ohjaaja. Myös lapsuus ja nuoruus kuluivat urheilun, sillä hän ratsasti, pelasi pesäpalloa ja harrasti yleisurheilua.

Tiilikka on huomannut myös, että toiset pelkäävät muiden arvostelevia katseita. Viime keväänä hän lanseerasikin suljetun ja paineettoman Rapakunto-ryhmän, johon riitti tulijoita.

– Kun kysyn, että katsoiko joku, mitä muut tekevät, niin eihän kukaan ehtinyt. Itseen varten tänne tullaan.

Tiilikka onkin terveen liikunnan ja hyvinvoinnin puolestapuhuja, joka jaksaa muistuttaa riittävän unen ja ravinnon tarpeesta.

– Väliillä tuntuu, että lepoa eli palautumistakin suoritetaan.

**SISUBOXIN JAANA** Tiilikka perusti vuonna 2020, kun taustalla olivat omat toiminnalliset treenit. Matkustaminen Turkuun räsitti, ja hän alkoi pohtia paikallisen salin perustamista. Se kannatti, ja jo seuraavana vuonna hän laajensi Viljavarastontielle sijaitsevia tiloja puolella nykyiseen 180 neliöön.

Sisuboxin lisäksi Tiilikkaa työllistää SisuValmennuksen Heimolinnankadulla toimiva hierontapuoli. Yrittäjänä hän aloitti jo vuonna 2015, jolloin hän hierontojen lisäksi ohjasi liikuntaa lähiseudulla. Yrityksessä taustalla toimii myös aviomies Jukka-Pekka Tiilikka, ja Nelli Salonen on mukana ohjaamassa tunteja.

Yrittäjyys ei Tiilikan mielestä ole ollut se helpoin ratkaisu, mutta tietty vapaus ja intohimo alaa kohtaan tuovat voimaa - liikkumisen lisäksi.

– SisuBoxi on otettu hyvin vastaan. Kun sana alkoi kiertää, uskallettiin tulla kokeilemaan ja sitten oltiinkin jo kookussa.



Yrittäjät Mauri Nurmi ja Hilka Palomäki kertovat, että Pippurin lounasasiakkaita tulee paitsi Loimaan seudulta, myös kauempaa. Tilat ovat viihtyisät ja niihin on panostettu.

## Hyvää täytyy tehdä, muuten ei pärjää

Hyvän ruoan salaisuus on laadukkaissa raaka-aineissa, omia luottoreseptejä unohtamatta. Se tiedetään Mellilän Pippurissa.

**Teksti ja kuvat:** Jenni Laaksonen

**P**ippuri on osa Mellilän Lounaspaikka ja Pitopalvelu Oy:n palveluita, joihin kuuluu lounasravintolan lisäksi pitopalvelu, leipomotuotteet, lämmin ateriapalvelu, juhla- ja kokouspalvelut sekä majoitustilojen vuokraus.

Kokonaisuus on huolella vuosikymmenten saatossa muovautunut nykyiseen muotoonsa, josta voidaan käyttää nimeä Mellilän. Omistajia yrityksellä on kolme: Hilka Palomäki, Marika Kurki ja Mauri Nurmi. Hilka on toiminut yrittäjänä sen perustamisesta asti, jo vuodesta 1989.

Palvelut ovat laajat ja monipuoliset, mahdollistaen asiakkaiden ar-

jessa mukana olemisen monin eri tavoin. Juhla- ja kokouspalveluiden kautta on pystytty vastaamaan myös asiakkaiden kysyntään entistä monipuolisemmin nyt, kun myös Mellilän kunnantalolla on toimivat ja isot tilat kaikenlaisille juhlille, kokouksille ja koulutustilaisuuksiin, ympärivuotisia majoitustiloja unohtamatta.

**PIPPURIN KEITTIÖSSÄ** valmistetaan tuoretta ruokaa lähituotetuista raaka-aineista. Ruokatrendien perässä juoksemisen sijaan asiakkaille halutaan tarjota perinteistä kotiruokaa laadukkaista aineksista. Lähituottajilta hankitaan kaikki, mikä

## Mellilän Pippurin tuoreet leipomotuotteet tehdään laadukkaista raaka-aineista.



on mahdollista, muun muassa kananmunat, salaattit, perunat ja kalat.

Kun halutaan tehdä hyvää ja kunnollista ruokaa, täytyy raaka-aineiden jo alusta asti olla siihen sopivia. Aidot ja laadukkaat tuotteet antavat hyvät lähtökohdat ruoanlaittamiseen ja leipomiseen. Vuosien varrella on tietenkin kertynyt myös omia reseptejä, jotka pysyvät yrityksen salaisuutena. Esimerkiksi piimäjuusto on saanut paljon kiitosta asiakkailta vuodesta toiseen.

Ruokakulttuuri on muuttunut paljon yrityksen alkuajoista. Ennen juhliin tehtiin runsaasti eri ruokalajeja. Sitten ruokalajien määrä on supistunut, mutta toisaalta ruoat itsessään monipuolistuneet ja laatuun kiinnitetään enemmän huomiota. Salaattit ovat erityyppisiä ja perinteisemmät laatikot ovat menettäneet jalansijaansa. Mutta ruoka on edelleen juhlien keskiössä.

**VIIME VUOSINA** juhlien osalta selkeä ja näkyvä muutos on ollut juhliin kutsuttavien vieraiden määrää. Koronan vaikutukset näkyvät siis tältä osin edelleen. Osasyynä on todennäköisesti myös ruoan raju hinnannousu. Hinnannoususta huolimatta yrittäjät **Hilkka Palomäki** ja **Mauri Nurmi** toteavat yksissä tuumin, että raaka-aineista ei kuitenkaan olla valmiita tinkimään. Asiakkaille halutaan tarjota parasta laatua.

- Hyvää täytyy tehdä, muuten täällä ei pärjää. Laatu on oltava kunnossa, toteaa Hilkka.

Sama pätee muillakin aloilla ja onkin oiva ohjenuora yrittäjälle.



“ Ihonhoito on kokonaisvaltaista ja sen sijaan, että hoidetaan vain oiretta tulisi myös hillitä ja ennaltaehkäistä ihon terveyttä. On tärkeää päästä oireiden juurilähteille ”

Anne Valtonen, yrittäjä, Beauty Pianja

# Aito innostus alaan tuo iloa yrittäjyyteen

**Y**rittäjyys voi parhaimmillaan olla omannäköisen elämän toteuttamista. Kun **Anne Valtonen** valmistui kosmetologiksi ja perusti yrityksensä Beauty Pianjan viisi vuotta sitten, hän päätti, että yrittäjyyden pitää olla sellaista, ettei koskaan ole kiire.

Kiireettömyys on tärkeä ohjenuora yrityksen päivittäisessä toiminnassakin, sillä kauneushoitolan asiakkaille Anne haluaa tarjota rentouttavan hetken, jossa hoitoja ei tehdä aikaa vastaan, vaan huolellisesti ja miellyttävästi. Kelloa ei hoitojen aikana tuijotella. Kalenteri rakentuu sen mukaan, että liian täysinäisiä päiviä ei tehdä, jotta jokainen asiakas varmasti saa sen, mitä tarvitsee.

**BEAUTY PIANJASSA** näkyy vahvasti yrittäjän oma intohimo alaa kohtaan. Anne on kiinnostunut kauneushoidosta ja harkitsi alaa jo nuorempaanakin, mutta päätyi tuolloin muualle. Nyt hän pohtii, että näin oli varmasti tarkoituskin. Asiat tapahtuvat silloin, kun niiden kuuluu.

Beauty Pianjan hoitola sijaitsee Hirvikoskella, metsän keskellä.

- Tänne asiakkaat tykkäävät tulla rentoutumaan, Anne kertoo. Ympäristö onkin aivan omanlaisensa jo hoitolan pihalla, kun korkeat puut ympäröivät Valtosen kotitaloa, jonka yhteydessä hoitola on.

- Perustin Beauty Pianjan juuri korona-aikaan ja yritys oman kodin yhteydessä oli hyvä ratkaisu, koska se piti kulut pienempinä, Anne pohtii. Vaikka sijainti ei ole keskeinen, asiak-

kaat löytävät paikalle hyvin. Yritys on vielä melko tuore Loimaalla, mutta asiakaskunta kasvaa tasaisesti.

Anne sanoo tekevänsä kauneushoitoa suurella sydämellä. Hän tekee sitä, mistä nauttii. Aito innostus omaan alaan on tärkeää yrittäjälle, sillä se näkyy myös asiakkaalle asti. Kun on sellaisella alalla, mihin kokee sisäistä paloa, se näkyy ilona ja innostumisena. Valtonen myös kokee, että yrittäjyys tarjoaa arkeen joustavuutta ja vapautta. Työn merkityksellisyys syntyy tyytyväisistä asiakkaista ja siitä, että voi aidosti auttaa muita ihmisiä.

**BEAUTY PIANJA** on monipuolinen kauneushoitola, jonka palveluihin kuuluvat muun muassa erilaiset kasvohoidot, jalkahoidot, sokeroinnit, kestonalakkaukset, kulmat ja ripset. Anne sanoo pyrkivänsä siihen, että ihonhoidossa olisi aina rentoutusta ja hemmottelua. Hän on kehittänyt myös omia yhdistelmähoitoja ja hoitokokonaisuuksia. Anne kokee, että kauneuden- ja ihonhoito on paljon enemmän kuin vain konkreettinen iholla tehtävä työ. Hyvinvointi on myös tärkeää. Iholla näkyy stressi ja väsymys helposti.

Anne kertoo, että koska hoitolassa on tarjolla paljon eri palveluita, niin asiakkaille on tarjolla myös ostokonsultointiaikoja. Näin pääsee tutustumaan eri vaihtoehtoihin ja voi yhdessä Annen kanssa miettiä, mikä olisi juuri nyt ajankohtainen tai hyödyllinen hoito juuri omaan tilanteeseen.

- Ilman ostopakkoa tietenkin, Anne lisää.

Tarvitsetko työntekijän?

## Rekrytointi- koordinaattori auttaa

Loimaan kaupungin rekrytointikoordinaattori Teiju Tammella on lähes 15 vuoden kokemus rekrytointialalta työntekijänä ja alan yrittäjänä. Kokemusta on vuosien saatossa kertynyt yritystoiminnan pyörittämisen ohella rekrytoinneista, työnantajien ja työnhakijoiden neuvonnasta sekä luennoimisesta.

Teijulla on kokemusta yhteistyöstä TE-toimistojen ja ELY-keskusten kanssa ja nyt hän on uuden pestinsä myötä laajentamassa osaamistaan KOTO24-työryhmien kautta ja kansainvälisistä rekrytoinneista. KOTO 24-työssä Teiju tekee työkäisten kotoutumissuunnitelmia ja edistää maahanmuuttajien työllisyyttä ja ammatillisia valmiuksia. Hän on myös mukana kartoittamassa työ- ja harjoittelupaikkoja työnhakijoille.

Rekrytointikoordinaattorin päätehtävä on tuottaa rekrytointiin liittyviä palveluja yrityksille. Teiju auttaa niin kotimaisten kuin maahanmuuttajien rekrytoinneissa, antaa siihen liittyvää neuvontaa ja ohjausta sekä etsii työnhakijoita kaupungin työllisyyspalvelujen asiakaskunnasta, mutta lisäksi myös yhteistyöverkostoista, kuten Novidan ja Loimaan evankelisen kansanopiston opiskelijoista. Hän tekee myös tiivistä yhteistyötä yrityspalvelujen sekä Loimaan monikampuksen osaamiskoordinaattori Sanni Kiviniemen kanssa.

**Yrittäjän kannattaa kaikissa rekrytointeihin liittyvissä asioissa olla matalalla kynnyksellä yhteydessä Teijuun**

teiju.tammi@loimaa.fi,  
p. 040 156 3283



## Loimaan Monikampus

kehittää seudun koulutustarjontaa

Loimaan Monikampuksen osaamiskoordinaattorina on aloittanut **Sanni Kiviniemi**, joka toimii Novida ammattiopiston Loimaan koulutuksen koordinoititehtävissä sekä yritysyrityksessä Loimaan kaupungin elinkeino- ja yrityspalveluiden kanssa. Työtehtävät on suunniteltu tukemaan alueen koulutusosaamisen kehittämistä ja varmistamaan osaan työvoiman saatavuutta Loimaan seudulla ja lähialueilla.



Osaamiskoordinaattorin työ on uusi ja monipuolinen, ja se keskittyy erityisesti Loimaan Monikampuksen koordinointiin. Tärkein tehtävä on rakentaa ja ylläpitää yhteistyöverkostoja ja toimia aktiivisena linkkinä eri toimijoiden välillä. Sanni pyrkii jatkuvasti kartoittamaan ja ennakoimaan alueen osaamistarpeita varmistaakseen, että koulutustarjonta vastaa työelämän tarpeita. Loimaan kaupungin puolelta työparina toimii varsinkin rekrytointikoordinaattori Teiju Tammi, jonka kanssa Sanni on jo tehnyt yritysvierailuja Loimaan seutukunnan yrityksiin.

Lisäksi Sannin tehtävänä on kanavoida korkeakoulutusta Loimaalle yhdessä korkeakoulujen kanssa sekä rakentaa yhteistyöverkostoja. Monikampuksesta viestiminen asiakkaille ja yhteistyöverkostolle tulee olemaan myös iso osa työnkuvaa. Novidan kautta tapahtuva koulutuspiilotien suunnittelu ja erilaiset tapahtumajärjestelyt Loimaan seudulla näyttäytyvät esimerkiksi korkeakouluopiskelijoiden kohdennettuina yritysvierailuina yrityksiin.

Sanni kannustaa työnantajia olemaan matalalla kynnyksellä yhteyksissä koulutustarpeisiin, tulevaisuuden osaajatarpeisiin ja oppilaitosyhteistyöhön liittyen. Monikampuksen kautta löytyy oikeat oppilaitoskumppanit ja tulevaisuuden osaajat.

**Tutustu: loimaamonikampus.fi**

*Yrityksen  
apuna ja tukena*



**LOIMAA**

**Loimaan kaupungin  
yrityspalvelut**

- perustaminen • kehittäminen
- yritystuet • toimitilat • kaavoitus
- kumppaniverkoston palvelut

yrityspalvelut@loimaa.fi  
loimaa.fi/yrityspalvelut



Elinvoimatalo  
Ahonkatu 1, Loimaa

